

bts tc

technico-commercial spécialité matériaux du bâtiment

formation en alternance

Formation

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication).

Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en œuvre de la politique commerciale.

La formation proposée au Lycée Léonard de Vinci, pôle régional de formation du BTP, est spécialisée dans la commercialisation de produits et solutions pour la construction (bâtiment).

Le programme reflète la double compétence du diplôme. Il comprend un enseignement lié à la technologie de la construction (tout corps d'état bâtiment) et un enseignement commercial.

Le Lycée Léonard de Vinci à Antibes propose cette formation uniquement en alternance : 15 jours au lycée et 15 jours en entreprise.

Admission et recrutement

Elèves de bac STMG et STI2D / les bons élèves de baccalauréats professionnels du domaine / Possibilité d'intégrer la section avec un bac Général.

Inscription via Parcoursup.

Profil et compétences développées lors de la formation

Forte motivation pour le domaine du bâtiment, méthode et curiosité professionnelle, capacité à prendre des responsabilités, à travailler en équipe.

Contenu de formation 35 heures de cours hebdomadaires :

/général (10h) : français, mathématiques, physique, anglais.

/technologique de la construction (8h)

/technique de commercialisation (17h)

Poursuites d'études

Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle mais il est possible d'envisager une poursuite d'études en licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commerciale, en licence LMD (L3 économie-gestion), en école supérieure de commerce et de gestion.

Débouchés professionnels,

Le diplômé peut exercer son activité dans une entreprise industrielle ou commerciale. Il débute en tant que négociateur vente ou technico-commercial itinérant ou sédentaire. Après quelques années d'expérience il peut accéder à un poste à responsabilité en tant que chargé de clientèle, responsable d'achats, responsable grand compte.

Contact

Lycée Polyvalent Léonard de Vinci
214 rue Jean Joannon
06600 ANTIBES
04 92 91 30 20
leonarddevinci.net